「博士のためのビジネススキル」強化ワークショップ　～対人対応力向上セミナー～

★ソーシャルスタイルの視点を学ぶことで、苦手意識があった相手との コミュニケーションが変わる!!

1　セミナーの目的

■　ソーシャルスタイル理論を学ぶこととことで、
相手の心地よいコミュニケーションの特徴を知ります。
相手にあわせたコミュニケーションをとることで、的確なコミュニケーションスキルを習得し、研究費獲得やビジネスシーンで対人対応力を向上させます。

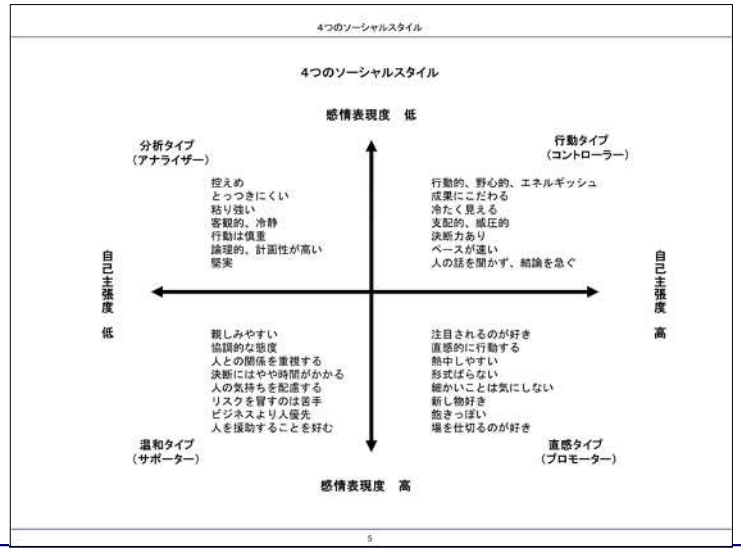
① ソーシャルスタイル理論を学ぶ (4つのスタイルとは)
② ソーシャルスタイル理論のビジネスへの応用を考える
③ 自分のソーシャルスタイルの弱点の抑え方を学ぶ

2　セミナーで活用するフレーム

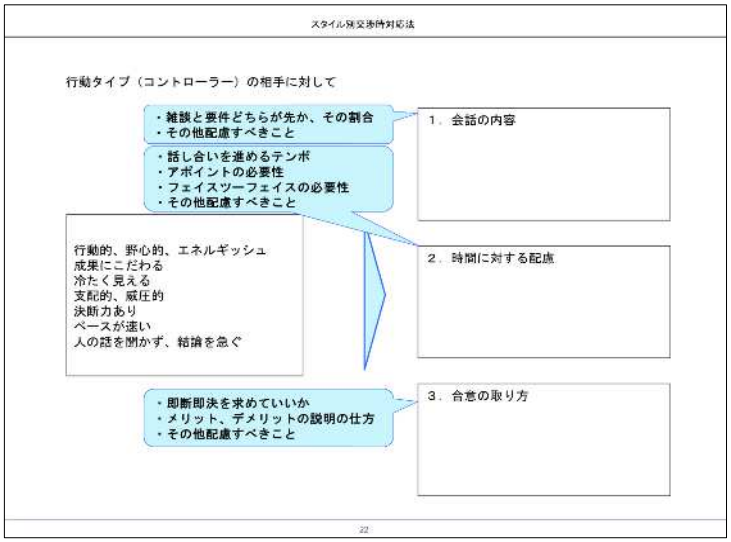
3　9月29日（火）13:00～16:00

時間	分	概　要
13:00	0:05	**全体ガイダンス** ■進め方とスケジュールの確認
13:05	0:55	**ソーシャルスタイル理論** 解説20分　GW20分　個人10分
14:00	0:10	**休憩**
14:10	1:30	**ビジネスへの応用** 会話の内容　時間に対する配慮　合意の取り方
15:40	0:10	**弱点の抑え方** 弱点を補うために意識すること
15:50	0:10	**振り返り** 16:00　今日学んだことのポイントを整理します

4つのソーシャルスタイル



ビジネスへの応用



"PhD Business Skills" Workshop ～Interpersonal Effectiveness～

★The social style lens changes how you communicate with people you have found difficult!!

1 Purpose of the Seminar

■ By learning Social Style Theory,
you learn what makes others comfortable.
By adapting how you communicate to each person, you gain the skills to win research funding and work well in business.

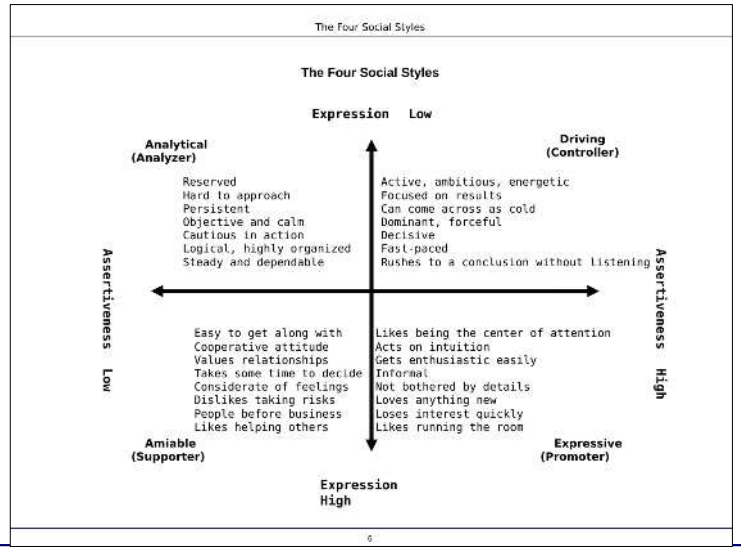
① Learn Social Style Theory (4 styles)
② Consider how to apply it in business
③ Learn to manage your own style's weak points

2 Frameworks Used in This Seminar

3 9/29 (Tue) 13:00–16:00

Time	Min.	Outline
13:00	0:05	**Overall guidance** ■How the day will run, and the schedule
13:05	0:55	**Social Style Theory** Lecture 20 Group work 20 Individual 10 (min)
14:00	0:10	**Break**
14:10	1:30	**Application to business** Conversation Time Reaching agreement
15:40	0:10	**Managing weak points** What to keep in mind to offset weak points
15:50	0:10	**Review** 16:00 Organize the key points learned today

The Four Social Styles



Application to Business

